

Einladung zum

1. Netzwerktreffen Büro-Services: „Kunden finden“

am 21. Oktober 2015, 18.00 bis 20.00 Uhr,
im Elbe-Zimmer der Handelskammer Hamburg, Adolphsplatz 1, 20457 Hamburg

Vom mobilen Büroservice über klassische Schreibbüros bis hin zum Telefonservice: Der Markt der Bürodienstleister in Hamburg ist vielfältig. Mehr als 3.000 Unternehmen, vor allem kleine und mittlere Unternehmen sowie Kleingewerbetreibende, bieten ihre Dienstleistungen an. Alle Anbieter eint eine Fragestellung: Wie finde ich meine Kunden? Welche Tools sind am besten dafür geeignet? Und mit welchem Konzept sind Bürodienstleister als Allrounder oder Spezialist erfolgreich? Darüber möchten wir mit Ihnen und unserem Experten beim „1. Netzwerktreffen Büro-Services: Kunden finden“ diskutieren.

Das Netzwerktreffen Büro-Services: „Kunden finden“ ist Teil einer dreiteiligen Reihe, die am 26. Januar 2016, von 18 bis 20 Uhr, zum Thema „Digitalisierung“ und am 9. Mai 2016, von 18 bis 20 Uhr, zum Thema „Weiterbildung / Qualifizierung“ weitergeführt wird.

Programm:

18.00 Uhr	<p>Begrüßung Paul Elsholz, Leiter der Abteilung Dienstleistungswirtschaft der Handelskammer Hamburg</p> <p>Impulsvortrag: „Woher nehmen, wenn nicht stehlen? – Tipps für die Kundenakquise“ René Thaler, Geschäftsführender Inhaber neue Impulse Hamburg</p> <p>Austausch in Kleingruppen zu den Themen:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Allrounder oder Spezialist: Mit welchem Konzept erreichen Sie neue Kunden? • Social Media, Direktmarketing oder Mund-zu-Mund-Propaganda: Welche Tools sind für Ihr Dienstleistungsangebot geeignet? • Speeddating mit Berater René Thaler: „Stellen Sie Ihre Fragen!“ <p>Zusammenfassung und Verabschiedung</p>
ab ca. 20.00 Uhr	Get together

Die Teilnahme an der Veranstaltung ist kostenfrei, eine Anmeldung jedoch erforderlich. **Die Plätze sind begrenzt.** Bitte melden Sie sich unter www.hk24.de unter der Veranstaltungsnummer 131017384 oder per Mail bei jana.spring@hk24.de bis zum **16. Oktober 2015** an.